

Sales Manager im B2B-Projektgeschäft (m/w/d)

(390)

📍 Standort: Schüttorf 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Mit Max Mustermann - Die Personalberater kletterst du deine Karriereleiter hinauf!

Unser Auftraggeber ist ein **stark wachsendes, dynamisches Unternehmen in der Metallverarbeitung aus der Grafschaft Bentheim**, das sich in einer zukunftsorientierten Marktnische etabliert hat und seit über 15 Jahren kontinuierlich wächst. Um die Marktstellung weitergehend auszubauen, suchen wir **DICH in unbefristeter und direkter Festanstellung** als Sales Manager im B2B-Projektgeschäft (m/w/d). Die Position wird im Zuge des Wachstums neu geschaffen.

Das Setting: Im technischen Vertrieb bekommst Du die Chance, aktiv am Ausbau eines innovativen Geschäftsmodells mitzuwirken, das durch nachhaltige und zukunftsweisende Lösungen überzeugt. Besonders spannend: Hier kannst Du eigene Ideen in einem Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen einbringen und so den Erfolg des Unternehmens direkt beeinflussen. Wenn Du ein Umfeld suchst, in dem Du spürbar etwas bewegen kannst und Teil eines nachhaltigen Wachstumsprozesses sein möchtest, ist das Deine Gelegenheit.

Dein zukünftiger Arbeitgeber bietet Dir ein attraktives Gehalt, flexible Arbeitszeiten mit Homeoffice-Option, eine betriebliche Altersvorsorge, Firmenwagen sowie Bonuszahlungen und ein innovatives Arbeitsumfeld, in dem Deine Ideen und Dein Einsatz wirklich zählen.

Deine Aufgaben:

- **Spannende Projekte im B2B-Umfeld:** Du übernimmst Verantwortung in anspruchsvollen Projekten - von der Planung über die Ausschreibung bis hin zur erfolgreichen Umsetzung.
- **Beratung mit Weitblick - Vertrieb mit Leidenschaft:** Du begeisterst Kunden für komplexe, erklärungsbedürftige Produkte und innovative Lösungen. Dabei entwickelst du individuelle Angebote, die passgenau auf den Bedarf zugeschnitten sind.
- **Marktchancen erkennen und nutzen:** Du beobachtest aktiv den Markt, identifizierst neue Potenziale und gewinnst gezielt Neukunden. Dein vertrieblicher Ehrgeiz und dein Netzwerkgedanke treiben dich an.
- **Angebots- und Auftragsmanagement mit Verantwortung:** Du koordinierst den gesamten Vertriebsprozess - von der Angebotserstellung über die Nachverfolgung bis hin zur Begleitung des Entscheidungsprozesses und dem erfolgreichen Vertragsabschluss.

Dein Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, idealerweise im Bereich Kälte-/Klimatechnik oder Metallverarbeitung
- Erfahrung in der telefonischen Neukundenakquise und Bestandskundenpflege
- Eigenverantwortliches strukturiertes Arbeiten, vorausschauendes Handeln und Überzeugungskraft
- Kommunikationsstärke und Organisationstalent

Du willst wissen um welches Unternehmen es geht und mehr über die Stelle erfahren? Melde dich bei uns.

Absolute Diskretion sichern wir selbstverständlich zu!

***Wir wertschätzen Vielfalt und begrüßen daher alle Bewerbungen - unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/ Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung und Identität.**

Kontakt Daten für Stellenanzeige

Andre Iken

Max Mustermann - Die Personalberater GmbH
Bentheimer Straße 98
48529 Nordhorn

Tel: 05921 3082116

E-Mail: ai@mmpersonal.de

[Impressum](#)