




Vertriebskoordinator (m/w/d)

(521)

 Standort: Papenburg  Anstellungsart(en): Festanstellung, unbefristet, Vollzeit  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Zweck und Ziel der Stelle

Max Mustermann - Die Personalberater.

Ja, wir heißen wirklich so. Wir sind dein persönlicher Karriere-Guide und begleiten dich bei deinem Aufstieg zum Gipfel - denn einen Gipfel erklimmt man nicht alleine!

Für unseren Kunden, ein etabliertes mittelständisches Maschinenbauunternehmen im Bereich Umwelt- und Recyclingtechnik, suchen wir einen **Vertriebskoordinator (m/w/d)** für eine zentrale Position im Vertriebsumfeld. Das Unternehmen entwickelt und produziert technisch anspruchsvolle Anlagen und Systeme, die weltweit in zukunftsrelevanten Branchen zum Einsatz kommen.

Diese Position ist eine strategisch-operative Schnittstellenfunktion: Hier arbeitest du eng mit Vertriebsleitung, Technik und Geschäftsführung zusammen und leistest einen entscheidenden Beitrag zur Weiterentwicklung interner Vertriebsstrukturen, Prozesse und Steuerungsinstrumente.

Dein zukünftiger Arbeitgeber bietet dir zudem:

- **Arbeitsumfeld & Kultur:** Ein wertschätzendes Arbeitsumfeld in einem familiengeführten Unternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- **Mitarbeiter Vorteile und Zusatzleistungen:** Zugang zu attraktiven Angeboten über Corporate Benefits sowie Vermögenswirksame Leistungen, Betriebliche Altersvorsorge zur langfristigen finanziellen Vorsorge
- **Mobilität:** JobRad-Leasing für eine flexible und nachhaltige Mobilität

Deine Aufgaben:

- **Vertriebssteuerung & -koordination:** Unterstützung und Steuerung des Außendienstes durch Aufgabenverteilung, Nachverfolgung von Kundenterminen zur Sicherstellung reibungsloser Abläufe
- **ERP-Nutzung & Prozessentwicklung:** Aktive Weiterentwicklung und zielgerichtete Nutzung des ERP-Systems zur Steuerung von Angeboten, Aufträgen und Rückmeldungen
- **Angebots- & Auftragsüberblick:** Zentrale Übersicht über Angebote, laufende Aufträge und Rechnungen sowie Sicherstellung termingerechter Kundenrückmeldungen
- **Abstimmung & Schnittstellenarbeit:** Enge Zusammenarbeit mit Technik, Projektabwicklung und Management zur effizienten Klärung offener Punkte
- **Vertriebscontrolling & Marktbeobachtung:** Analyse von Kundenumsätzen und Bestellverhalten zur Identifikation von Potenzialen und Unterstützung bei der Marktüberwachung

Deine Talente:

- Kaufmännischer oder technischer Hintergrund: Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung; Erfahrung in einem technischen Umfeld ist von Vorteil
- Vertriebserfahrung: Erste bis mehrjährige Erfahrung im Vertriebsumfeld
- Technisches Verständnis: Affinität für technische Produkte und Prozesse sowie die Fähigkeit, Zusammenhänge schnell zu erfassen
- Struktur & Organisation: Systematische, eigenständige Arbeitsweise mit einem guten Blick für Prioritäten, Termine und offene Themen
- Kommunikation & Auftreten: Klare, verbindliche Kommunikation auf Augenhöhe sowie Durchsetzungsfähigkeit im täglichen Austausch mit internen und externen Ansprechpartner

Du möchtest deine Erfahrungen im Vertrieb oder technischen Umfeld ausbauen und dabei aktiv mitgestalten? Dann schicke deine Bewerbung jetzt an ds@mmpersonal.de

Für Fragen steht dir Doreen Schülting (05921/3082112) gerne zur Verfügung.

Absolute Diskretion sichern wir selbstverständlich zu!

***Wir wertschätzen Vielfalt und begrüßen daher alle Bewerbungen - unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung und Identität.**

Kontaktaten für Stellenanzeige

Doreen Schülting

Max Mustermann - Die Personalberater GmbH
Bentheimer Straße 98
48529 Nordhorn

Tel: 05921 3082112

E-Mail: ds@mmpersonal.de

Abteilung(en): Vertrieb

[Impressum](#)