

# Sales & Marketing Manager/in NRW, Hessen & Rheinland-Pfalz (m/w/d)

(455)

📍 Standort: Köln 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Zweck und Ziel der Stelle

**Mit Max Mustermann - Die Personalberater kletterst du deine Karriereleiter hinauf.**

*Du bist auf der Suche nach deinem Traumjob in der Modebranche? Einem Unternehmen, das dir neben vielseitigen Tätigkeiten im Luxussegment auch lukrative Möglichkeiten bietet? Einen Job, bei dem du Verantwortung übernehmen und zum Unternehmenswachstum beitragen kannst? Dann ist das die richtige Stelle für dich!*

Für unseren Auftraggeber aus dem **Emsland** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für eine **feste, unbefristete Anstellung** eine/n **Sales & Marketing Manager/in (m/w/d)** für das Gebiet **NRW, Hessen & Rheinland-Pfalz**.

**Das Setting:** Dich erwartet ein mittelständisches, inhabergeführtes Unternehmen aus der Modebranche mit familiärer Atmosphäre, das sich insbesondere durch seinen Pioniergeist und unangefochtenen Leidenschaft für Lederfashion mit unterschiedlichsten Marken und Label auf dem internationalen Markt auszeichnet. Neben einer spannenden und verantwortungsvollen Aufgabe bietet sich dir dabei außerdem die Chance, durch dein proaktives Handeln maßgeblich zur Expansion des Unternehmens beizutragen und den Markt durch deine Ideen und deine eigene Handschrift zu beeinflussen. Durch absolute Flexibilität und das Arbeiten von zu Hause aus bist du trotz des Firmensitzes im Emsland immer in der Nähe deiner Familie und deiner Vertriebsregion.

Deine Aufgaben:

- Du bist für die Organisation und Weiterentwicklung des Vertriebsgebietes NRW, Hessen und Rheinland-Pfalz verantwortlich
- Zu deinem Verantwortungsbereich gehört neben dem Außendienstvertrieb auch die Kundengewinnung und Betreuung vieler Bestandskunden
- Du bist dafür verantwortlich, Marketingevents zu organisieren, um die Kollektionen zu vermarkten und Social Media Marketing zu nutzen, um den Bekanntheitsgrad des Unternehmens zu steigern
- Außerdem übernimmst du die Planung und Umsetzung von Marketingmaßnahmen zur Steigerung der Verkäufe in deinen Vertriebsgebieten.

Dein Profil:

- Du verfügst über mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb in der Mode-, Einzelhandel und/oder Textilbranche

- Idealerweise konntest du dabei erste Erfahrung im Vertriebsmarketing sammeln oder hast alternativ Interesse am Produktmarketing
- Darüber hinaus zeichnest du dich durch deinen Fleiß, klare Kommunikationsstärke, organisierte und strukturierte Herangehensweise, eigenverantwortliches Handeln sowie ein Interesse an einem sich ständig verändernden Markt aus.

Dein zukünftiger Arbeitgeber bietet dir:

- Einen optimalen gesundheitlichen Ausgleich durch die Möglichkeit der Nutzung von Business Bikes und EGYM Wellpass
- Ein Firmenwagen, der auch für den privaten Gebrauch zur Verfügung steht, einschließlich einer vollständigen und hochwertigen Ausstattung, um von zu Hause aus optimal arbeiten zu können
- Die Möglichkeit, dich persönlich und fachlich weiterzuentwickeln und von mitarbeiterfreundlichen Arbeitszeiten und einer 35-Stunden-Woche zu profitieren
- Abgerundet werden deine Benefits durch eine umfangreiche betriebliche Altersvorsorge und weitere Vorteile.

**Das alles hört sich gut an und du findest dich in der Stellenausschreibung wieder?**

**Dann freuen wir uns dich kennenzulernen! Schicke deine Bewerbung jetzt an [sa@mmpersonal.de](mailto:sa@mmpersonal.de).**

Für Fragen steht dir Sebastian Anger (05921 30821-17) gerne zur Verfügung.

*Absolute Diskretion sichern wir selbstverständlich zu!*

***\*Wir wertschätzen Vielfalt und begrüßen daher alle Bewerbungen - unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion / Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung und Identität.***

Kontakt Daten für Stellenanzeige

Sebastian Anger

Max Mustermann - Die Personalberater GmbH  
Bentheimer Straße 98  
48529 Nordhorn

Tel: 05921 3082117

E-Mail: [sa@mmpersonal.de](mailto:sa@mmpersonal.de)

[Impressum](#)