

Berufseinstieg Vertrieb (m/w/d) - Energie & Nachhaltigkeit

(519)

Standort: Rheine Anstellungsart(en): Vollzeit Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Zweck und Ziel der Stelle

Max Mustermann - Die Personalberater.

Ja, wir heißen wirklich so. Wir sind dein persönlicher Karriere-Guide und begleiten dich bei deinem Aufstieg zum Gipfel - denn einen Gipfel erklimmt man nicht alleine!

There is no planet b! Für unseren Kunden, ein stark wachsendes und ambitioniertes Startup mit Schwerpunkt im Bereich regenerative Energiesysteme aus dem **Kreis Steinfurt**, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für eine **feste, unbefristete Anstellung** einen **Berufseinstieger Vertrieb - Energie & Nachhaltigkeit (m/w/d)**.

Das Setting: Aufgrund des kontinuierlichen Wachstums und der sehr guten Marktperspektive sucht unser Kunde Verstärkung im Bereich Technical Sales. Dein Einstieg erfolgt über die aktive Mitarbeit im Projektgeschäft, wodurch du ein tiefes Verständnis für die technischen Zusammenhänge entwickelst und parallel Schritt für Schritt in den Vertrieb eingearbeitet wirst. So erhältst du die Möglichkeit, Verantwortung zu übernehmen und dich fachlich wie vertrieblich gezielt weiterzuentwickeln. Langfristig kannst du deinen eigenen Vertriebsbereich aufbauen und einen entscheidenden Beitrag zur Umsetzung nachhaltiger und zukunftsorientierter Energieinfrastrukturen leisten.

Deine Aufgaben:

- Du beginnst mit der Mitarbeit im technischen Projektgeschäft zur Einarbeitung und zum Aufbau eines fundierten Verständnisses für sektorengekoppelte Energie- und Quartierslösungen.
- Du unterstützt aktiv im Vertrieb und übernimmst Schritt für Schritt eigene Vertriebsaufgaben, inklusive der Kundenakquise bei Kommunen, der Wohnungswirtschaft, Unternehmen und Energieversorgern.
- Angebote, Präsentationen und Entscheidungsgrundlagen bereitest du eigenständig auf und arbeitest dabei eng mit der Geschäftsführung und dem Management zusammen.
- Die Planung, Organisation und Begleitung von Veranstaltungen sowie Messeauftritten gehört ebenso zu deinem Aufgabenbereich wie der repräsentative Auftritt zur Steigerung der Unternehmenssichtbarkeit.
- Du pflegst bestehende Kundenkontakte, baust neue Beziehungen auf und wirkst an Marketing- und Öffentlichkeitsmaßnahmen im Bereich erneuerbare Energien und autarke Quartierskonzepte mit.

Dein Profil:

- Du hast eine abgeschlossene Berufsausbildung oder ein erfolgreich abgeschlossenes Studium sowie ein ausgeprägtes Interesse am aktiven Vertrieb und an der Vermarktung technischer, nachhaltiger Lösungen.
- Durch deine hohe Eigenmotivation und intrinsischen Antrieb, gehst du aktiv auf potenzielle Kunden zu, erkennst Vertriebschancen und weißt diese eigenständig voranzutreiben.
- Du verfügst über eine proaktive, selbstständige Arbeitsweise mit der Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen und Aufgaben eigeninitiativ zu identifizieren und umzusetzen.

- Außerdem hast du eine ausgeprägte Lernbereitschaft und Offenheit, dich fachlich wie vertrieblich weiterzuentwickeln und von erfahrenen Kolleginnen und Kollegen zu lernen.

Dein zukünftiger Arbeitgeber bietet dir:

- Sehr gute technische Ausstattung mit Smartphone und Laptop für ein effizientes und mobiles Arbeiten.
- Flexible Arbeitsgestaltung mit Freiraum bei Arbeitszeiten und Arbeitsorganisation.
- Vielfältige Möglichkeiten zur fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung in einem wachsenden Zukunftsmarkt.
- Gesundheitsfördernde Zusatzleistungen wie Hansefit und E-Bike-Leasing.
- Abgerundet werden deine Benefits durch spannende Teamevents, Sommerfeste und weitere Vorteile.

Das alles hört sich gut an und du findest dich in der Stellenausschreibung wieder?

Dann freuen wir uns Dich kennenzulernen! Schicke Deine Bewerbung jetzt an am@mmpersonal.de.

Absolute Diskretion sichern wir selbstverständlich zu!

Für Fragen steht dir Alina Muke (05921 30821-13) gerne zur Verfügung.

***Wir wertschätzen Vielfalt und begrüßen daher alle Bewerbungen - unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion / Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung und Identität.**

Kontaktdaten für Stellenanzeige

Alina Muke

Max Mustermann - Die Personalberater GmbH
Bentheimer Straße 98
48529 Nordhorn

Tel: 05921 3082113

E-Mail: am@mmpersonal.de

Abteilung(en): Projekt- und Prozessmanagement, Vertrieb

[Impressum](#)