

Vertriebsmitarbeiter Osteuropa (m/w/d)

(470)

 Standort: Nordhorn  Anstellungsart(en): Festanstellung, unbefristet, Vollzeit  Beschäftigungsbeginn: ab sofort
Mit Max Mustermann - Die Personalberater kletterst du deine Karriereleiter hinauf.

Für unseren Auftraggeber, ein **international agierendes, mittelständisches Unternehmen der metallverarbeitenden Industrie aus der Grafschaft Bentheim**, suchen wir zur **direkten Festanstellung** einen engagierten Vertriebsmitarbeiter für Osteuropa (m/w/d), der durch die Erschließung neuer Marktpotenziale und den Aufbau sowie die Stärkung von Kundenbeziehungen einen entscheidenden Beitrag zur Weiterentwicklung des Unternehmens leistet.

Das Setting: Im Zuge des Wachstums neu geschaffene, verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Position in einem Unternehmen auf Wachstumskurs, das bereits über 30 Jahre lang erfolgreich am Markt agiert. Du-Kultur, flache Hierarchien und offene, lockere, vertrauensvolle und direkte Kommunikation. Eigenverantwortliche Arbeit mit vielen Gestaltungsmöglichkeiten. Du hast die Chance deine eigenen Ideen einzubringen und zu verwirklichen.

Dein zukünftiger Arbeitgeber bietet dir zudem:

- Attraktives Gehalt sowie jährliche Gehaltserhöhungen
- Betriebliche Altersvorsorge, Zusatzkrankenversicherung und vermögenswirksame Leistungen
- Business Bike und EGYM
- Teamevents
- Flexibles und eigenverantwortliches Arbeiten sowie weitere Corporate Benefits.

Deine Aufgaben:

- **Ausbau des Vertriebsgebiets:** Du entwickelst die dir zugewiesenen Vertriebsregionen strategisch weiter und baust bestehende Kundenbeziehungen gezielt aus.
- **Kundenmanagement und Vertragsgestaltung:** Du bereitest Konditions- und Bonusvereinbarungen vor, führst regelmäßige Kundenbesuche durch und entwickelst individuelle Betreuungskonzepte.
- **Neukundenakquise und Potenzialausschöpfung:** Du gewinnst aktiv neue Kunden, reaktivierst frühere Geschäftspartner und erschließt zusätzliche Umsatzpotenziale.
- **Digitale Kundenbindung:** Du nutzt Social Networking und digitale Netzwerke gezielt zur Pflege und Stärkung von Kundenbeziehungen.
- **Marktbeobachtung und Repräsentanz:** Du vertrittst das Unternehmen professionell auf Messen, Branchenevents und Verbandstagungen und behältst aktuelle Markt- und Wettbewerbsentwicklungen im Blick.

Deine Talente:

- **Fundierte Qualifikation:** Du verfügst über eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung und bringst idealerweise bereits einschlägige Berufserfahrung mit.
- **Sprachliche Kompetenz:** Du kommunizierst sicher auf Englisch und Polnisch - sowohl mündlich als auch schriftlich.
- **Technisches Verständnis:** Du besitzt ein gutes technisches Know-how und kannst komplexe Zusammenhänge schnell erfassen.
- **Flexibilität und Reisebereitschaft:** Du bist mobil, flexibel und bereit, regelmäßig zu reisen.
- **Persönliche Stärken:** Dein überzeugendes Auftreten, deine Team- und Organisationsfähigkeit sowie deine strukturierte, selbstständige Arbeitsweise runden dein Profil ab.

Bist du bereit, dich dieser spannenden Herausforderung zu stellen? Dann bewirb dich jetzt!

Absolute Diskretion sichern wir selbstverständlich zu!

***Wir wertschätzen Vielfalt und begrüßen daher alle Bewerbungen - unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/ Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung und Identität.**

Kontaktaten für Stellenanzeige

Andre Iken

Max Mustermann - Die Personalberater GmbH
Bentheimer Straße 98
48529 Nordhorn

Tel: 05921 3082116

E-Mail: ai@mmpersonal.de

Abteilung(en): Vertrieb

[Impressum](#)